

FICHE DE POSTE TASK FORCE ENTREPRISE VALVERT

INFORMATIONS ENTREPRISE

Nom de l'entreprise : BOARDRIDERS

Siret : 41847291601099

INFORMATIONS SUR LE POSTE

Intitulé du poste : Vendeur

Nombre de postes à pourvoir : 6

- 1 Responsable de magasin (35H)
- 1 Responsable adjoint de magasin (35H)
- 2 temps plein : 35H
- 2 temps partiel : 25H

Type de contrat : **CDI X** CDD ☐ Stage ☐ Alternance ☐ autre ☐ : Préciser

Temps de travail : **Temps plein x** **Temps partiel x**

Horaires de travail : annualisé –
ouverture/fermeture

Date de début souhaitée : 27/04/2026

Durée du contrat (si applicable)

CONTENU DU POSTE - VENDEUR

Missions principales :

- La tenue du magasin : rayons, merchandising ...
- La vente
- Œuvrer dans le but que nos clients passent une expérience client UNIQUE.
- Appliquer l'intégralité de nos process.
- Etre l'Ambassadeur de la marque et contribuer au développement de votre point de vente dans le respect de la politique commerciale.

Activités détaillées

- Accueillir les clients dans le point de vente
- Réaliser un acte de vente
 - Accompagner l'acte d'achat
 - Présenter les services aux clients (vente digitale...)
 - Fidéliser la clientèle et proposer le loyalty program
 - Réaliser l'encaissement
- **Participer à la présentation des produits et à la mise en valeur**
 - Participer à la réception physique et informatique des marchandises
 - Effectuer la mise en rayon selon les règles de merchandising
 - Participer à la mise en place des opérations commerciales
- Participer à la bonne tenue et à la sécurisation des produits
 - Appliquer les règles de sécurisation des produits et de la démarque inconnue
- Participer au rangement du stock

- Organiser le rangement des réserves
- Participer à la mise en place des vitrines selon les consignes merchandising
- Respecter et faire respecter le règlement intérieur, les procédures mises en place et les règles d'hygiène et de sécurité
- Prendre en charge l'ouverture ou la fermeture du magasin

PROFIL RECHERCHÉ

Compétences techniques attendues

- Savoir accueillir les clients et les orienter selon leur besoin
- Connaître et respecter les procédures
- Connaître les techniques de vente et les appliquer dans la réalisation d'actes de vente
- Connaître les principales caractéristiques des produits et pouvoir s'en servir dans un argumentaire de vente
- S'adapter à la diversité des situations et aux différents profils des clients
- Connaître les règles de sécurité à appliquer

Atout : connaissances techniques surf/skate/ski

Compétences comportementales attendues

Dynamisme, proactivité, souriant, énergie, passion du sport en tout genre (atout : ski, surf, snow), maturité professionnelle, sait travailler en équipe, sait gérer son stress et communiquer avec les clients

Expérience professionnelle souhaitée

Ok débutant pour les temps partiels (idéalement une première expérience professionnelle en vente) Pour les temps plein : une 1^{ère} expérience en vente et prêt à porter est requise (type Decathlon, Intersport)

.....

CONDITIONS

Rémunération / gratification :

SMIC

Avantages :

Ticket restaurant (8€ dont 50% part employeur), politique de dotation (1000€ de vêtements par saison), -30% en magasin, mutuelle

Conditions particulières :

Impératif : Être disponible le samedi

AUTRES INFORMATIONS / REMARQUES

[illegible]

[illegible]